

s a n !j c o

partenaire de votre développement



Application mobile pour commerciaux  
100% cloud



## QU'EST-CE QUE SMARTSALES ?

SmartSales est une application commerciale mobile pour iPad, composée d'une interface web pour la gestion du contenu, le suivi des ventes et la création de rapports.

- ⊕ Accédez à la liste actualisée de vos clients/prospects et localisez-les sur une carte.
- ⊕ Utilisez les éléments que votre service commercial met à votre disposition afin d'augmenter l'impact de vos présentations.
- ⊕ Présentez un catalogue actualisé des produits, avec les tarifs correspondant au client.
- ⊕ Enregistrez des commandes où que vous soyez. Elles sont directement intégrées à nos systèmes CRM/ERP.
- ⊕ Établissez un rapport de visite en un rien de temps.



### Outil de présentation



Donnez à votre entreprise une image professionnelle en ayant accès à toute votre documentation.

### Catalogue des produits



Présentez des informations actualisées à vos clients. Aucun risque d'afficher d'anciens produits ou tarifs.

### Base de données des clients



Maintenez votre base de données à jour en permettant à vos commerciaux de modifier les informations de contact des clients.

## ACCÉLÉREZ LES VENTES

SmartSales comporte plusieurs outils de pointe qui contribuent à améliorer l'efficacité de vos équipes commerciales.

Prenons un exemple très simple... Tom, votre délégué commercial, rend visite à un client pour présenter vos nouveaux produits. Via SmartSales, Tom utilise la présentation du produit du service commercial puis, à la fin de la présentation, il lui attribue une note en fonction des commentaires du client.

Durant la réunion, Tom se montre brillant et le client est impressionné. Tom accède directement à la liste de prix correcte, et notamment aux réductions applicables à ce client en particulier. Cinq minutes plus tard, le client de Tom a signé le bon de commande sur l'iPad et l'accord est conclu. La commande est envoyée instantanément au bureau de Tom... qui n'a dû effectuer aucune tâche administrative !

## Un outil mobile de présentation commerciale pour iPad

### Contacts actualisés



Téléchargez votre base de données de clients dans notre Webmanager ou intégrez le système à votre ERP/CRM.

### Géolocalisation des clients



Identifiez les clients et prospects qui se trouvent à proximité de votre position afin d'optimiser vos trajets.

### Rendez-vous & tâches



Vos commerciaux disposent d'une vue d'ensemble complète et mobile de leurs rendez-vous et leur liste de tâches.

### Actus & notifications



Envoyez des notifications à tous les membres de votre équipe ou à des personnes spécifiques. Les utilisateurs peuvent également s'abonner à des flux RSS.

### Sondages rapides



Dans notre Webmanager, vous pouvez créer des sondages rapides visant à recueillir des données stratégiques.

### Rapports & tableaux de bord



La direction dispose d'une vue d'ensemble des ventes et visites commerciales réalisées (clients/ produits/etc.).

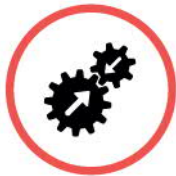
# DOPEZ VOTRE CROISSANCE AVEC UNE APP PUISSANTE

**"70%** des cadres commerciaux qui utilisent des tablettes ont déjà constaté une hausse des ventes" (Sales Management Association)

**"80%** des outils marketing ne sont pas utilisés par les équipes commerciales" (Jeff Ernst, The new Rules of Sales enablement)



## Intégrez SmartSales à votre CRM/ERP



Étoffe automatiquement vos données avec des informations géolocalisées et horodatées, des distances, des actions spécifiques, etc. Les données recueillies peuvent ensuite être transmises à votre système CRM ou ERP (quel que soit son fabricant).

## Utilisez votre application en ligne et hors connexion



L'intelligence de l'application vous permet de consulter toutes les informations sans devoir accéder au réseau. Dès que vous vous reconnectez au réseau, les informations actualisées peuvent être synchronisées avec votre Webmanager et/ou votre système CRM/ERP.

## Système complet : un Webmanager + une application mobile



Une solution complète comprenant un outil Webmanager qui vous permet d'assurer le suivi de votre contenu, des résultats de votre équipe et des clients. Vous disposez également d'une interface qui vous aide à réaliser des sondages ou à communiquer avec vos équipes.

### Prérequis :

ERP ou programme comptable avec accès API ou Webservices publiques

- ✓ Gestion des commerciaux par client intégrée
- ✓ Gestion articles et facturation client intégrée

L'application et les flux SmartSales sont totalement gérés dans le cloud de l'éditeur.

### Coûts :

Abonnement mensuel SmartSales	CHF	65.00 / par commercial *
Abonnement mensuel Interface Abacus	CHF	130.00

Coût implémentation et formation SmartSales 4-6 jours en moyenne (selon analyse)

### Intégration avec Abacus :

Coût intégration interface SmartSales avec Abacus CHF 6'000.00 (flux existants)

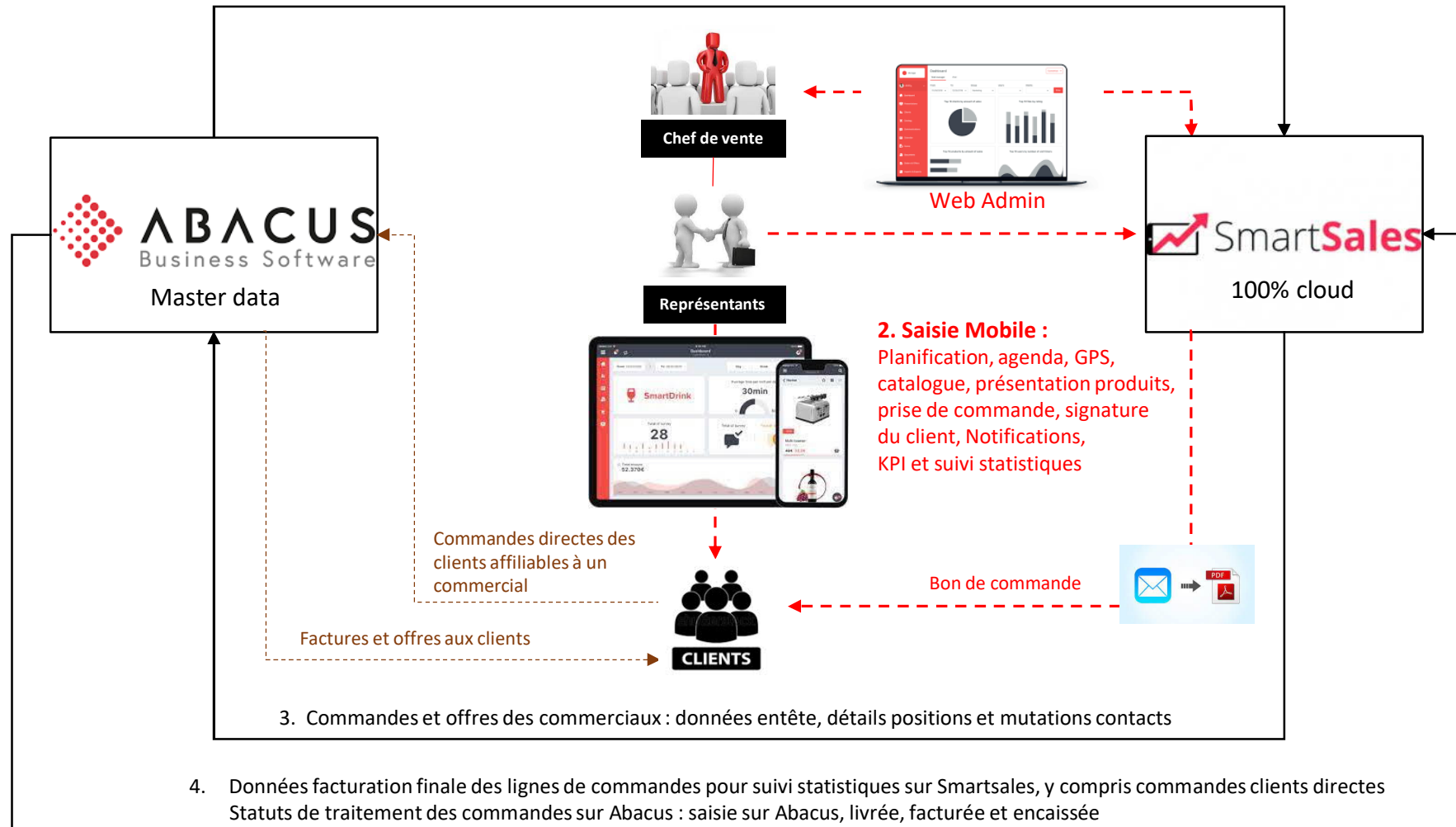
#### Prérequis Abacus :

Licences GECO base et ventes  
Options Abaconnect GECO  
Option Commission  
Option Data automation

\* Prix variation selon cours Euro et volumes

# Interface SmartSales avec Abacus

1. Synchronisation des fiches clients et articles, catégories articles/clients, contacts, adresses livraison, images et textes produit, documents, disponibilités, prix et conditions de vente articles/clients, commercial par client





s a n !j c o

partenaire de votre développement

Route du Closat 14  
1635 La Tour-de-Trême  
[info@sanjco.ch](mailto:info@sanjco.ch)  
0041 26 565 47 00  
[www.sanjco.ch](http://www.sanjco.ch)

